

Скидка 30% на годовые тарифы Битрикс24

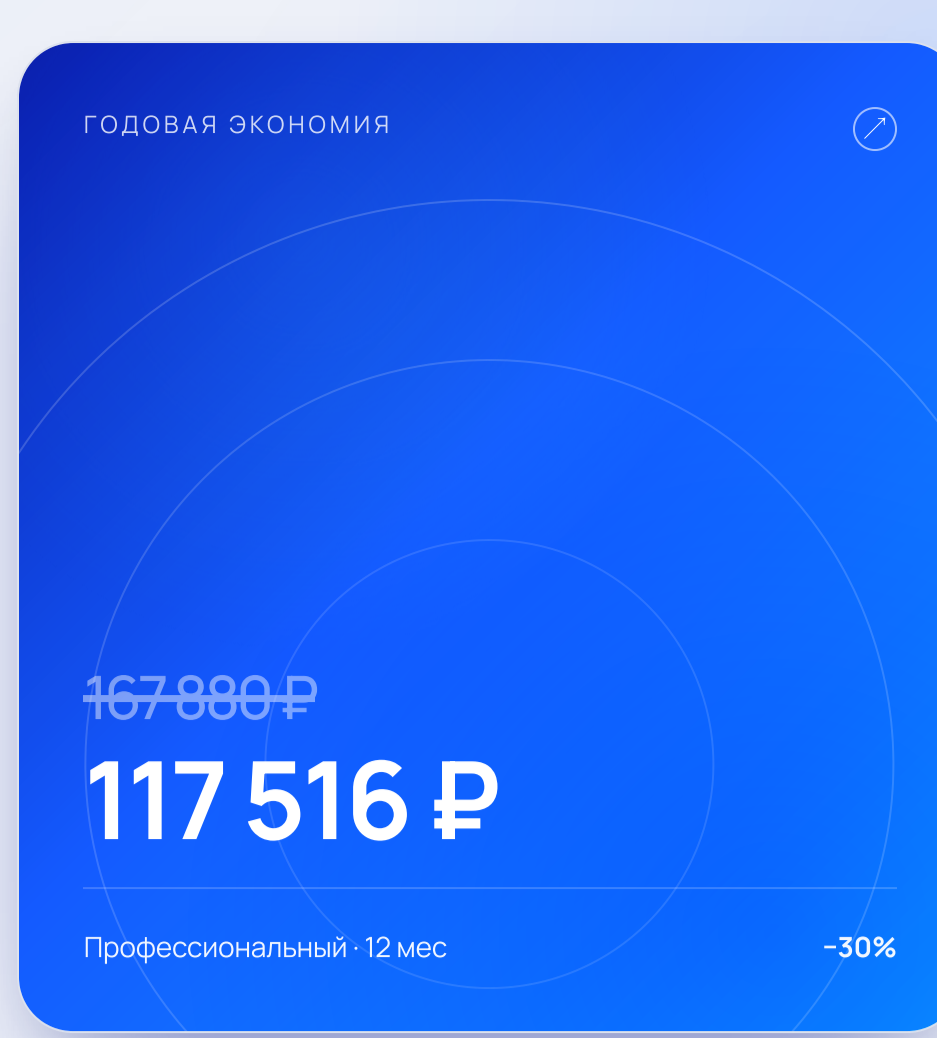
Лицензии Битрикс24 с технической поддержкой команды.

Официальный партнёр Битрикс24. Оформляем лицензии по ценам вендора и добавляем то, что превращает покупку в результат: техподдержку, виджеты и инструменты роста.

Выборить тариф → Что входит в пакет

2021 год основания 500+ внедрений CRM 30 мин SLA по ответу 1,5 ч/мес инженер в подарок

5 лет в нише CRM-внедрений	100% аккредитованная IT-компания	2 системы Битрикс24 и amoCRM	12+ виджетов в подарок
-------------------------------	-------------------------------------	---------------------------------	---------------------------



ТАРИФЫ БИТРИКС24

Официальные цены вендора. Скидка 30% на годовые тарифы.

Покупаете лицензию через INTOgroup — получаете её по той же цене, что напрямую у Битрикс24, плюс наша техподдержка и виджеты бесплатно.

Помесячно Годовая -30%

Стандартный Базовый

Для отделов продаж до 50 человек

58 716 Р /год

без акции — 83 880 Р

Цена с учётом НДС. Активация в день оплаты.

- ✓ CRM, лиды и сделки без ограничений
- ✓ Бизнес-процессы и автоматизация
- ✓ Облачное хранилище и совместные диски
- ✓ Аналитические отчёты по воронкам
- ✓ Контакт-центр и омниканальные чаты

Профессиональный Выбран

Для растущих команд от 50 человек

117 516 Р /год

без акции — 167 880 Р

Цена с учётом НДС. Активация в день оплаты.

- ✓ Все из «Стандартного» + расширенные права
- ✓ KPI, отчёты руководителя и сквозная аналитика
- ✓ Учёт рабочего времени и отпусков
- ✓ Воронка для маркетинга и автоворонки
- ✓ Поддержка 2-х компаний и более 100 пользователей
- ✓ Резервная копия и расширенные интеграции

Подписка на Маркетплейс 1С-Битрикс24 опционально

Расширения, шаблоны, готовые сценарии — на ваш тариф

Стандартный · 1 месяц с учётом НДС	3 660 Р	Стандартный · 12 месяцев выгоднее на -20%	35 136 Р
Профессиональный · 1 месяц с учётом НДС	7 320 Р	Профессиональный · 12 месяцев выгоднее на -20%	70 272 Р

КОНФИГУРАТОР

Собираем ваш пакет за 30 секунд

Выберите тариф, срок и нужен ли Маркетплейс — увидите итоговую цену со всеми скидками.

ТАРИФ

Стандартный 58 716 Р

Профессиональный 117 516 Р

СРОК

Помесячно гибко

Годовая -30% экономия 50 364 Р

МАРКЕТПЛЕЙС

Добавить подписку 70 272 Р

ИТОГ

Тариф «Профессиональный» 117 516 Р

Срок 12 месяцев

Техподдержка INTOgroup в подарок

Пакет из 12 виджетов в подарок

К оплате с учётом НДС

117 516 Р Вы экономите 50 364 Р на лицензии

Запросить счёт Все условия

ТЕХНИЧЕСКАЯ ПОДДЕРЖКА INTOGROUP

Что вы получаете сверх лицензии.

Покупка через нас — это не только сама лицензия. В пакет входит инженер, закреплённый менеджер и набор готовых инструментов, которые экономят часы работы каждую неделю.

01

Техническая поддержка

Готовый инженер в команде — без оформления, договоров и оплаты по часам.

- 1,5 часа работы технического специалиста в месяц
- Любые задачи: настройка, БП, права, интеграции, воронки
- Закреплённый менеджер, знакомый с вашим порталом

02

SLA в чате — 30 минут

Не теряете часы на ожидание ответа от вендора. Пишете в чат — отвечаем в рабочее время быстрее, чем закипает чайник.

- Реакция до 30 минут в рабочее время
- Один чат — вся команда поддержки в курсе
- Прозрачная история обращений и решений

03

12 виджетов в подарок

Авторская сборка наших разработчиков — то, что обычно покупают отдельно на Маркетплейсе.

- Расширения для CRM и карточки клиента
- Бизнес-инструменты: платежи, теги, пароли
- Бесплатно при покупке или продлении лицензии

ВИДЖЕТЫ — 12 ШТ.

Готовые инструменты, которые экономят часы.

Каждый виджет решает конкретную задачу — то, что иначе делается руками или покупается отдельно. Наши разработчики поддерживают и обновляют их сами.

<p>01</p> <p>Активные сделки клиента</p> <p>В карточке клиента видны все открытые сделки — менеджер сразу понимает контекст работы.</p> <p>CRM</p>	<p>02</p> <p>Менеджер полей</p> <p>Состав и порядок полей в карточках CRM под разные роли — без правки конфигурации.</p> <p>CRM</p>	<p>03</p> <p>График платежей</p> <p>Планывые и фактические платежи прямо в Битрикс24, без выгрузок в Excel.</p> <p>Финансы</p>
<p>04</p> <p>Массовый запуск БП</p> <p>Запуск бизнес-процессов одновременно по выбранной группе сделок или лидов.</p> <p>Автоматизация</p>	<p>05</p> <p>Менеджер паролей</p> <p>Централизованное хранение служебных паролей внутри портала.</p> <p>Безопасность</p>	<p>06</p> <p>Массовые теги в задачах</p> <p>Установка тегов сразу на множество задач для сегментации и фильтрации.</p> <p>Задачи</p>
<p>07</p> <p>Гонг</p> <p>Оповещает команду об успешных событиях — закрытых сделках, оплатах, целях.</p> <p>Мотивация</p>	<p>08</p> <p>Распределение сделок</p> <p>Автоматическое назначение лидов и сделок по заданным правилам.</p> <p>CRM</p>	<p>09</p> <p>Шаблоны примечаний</p> <p>Типовые шаблоны для комментариев в сделках — единый стиль и скорость.</p> <p>Продажи</p>
<p>10</p> <p>Контроль оплат</p> <p>Расширенный учёт платежей дисциплины внутри CRM.</p> <p>Финансы+</p>	<p>11</p> <p>Тестирование сотрудников</p> <p>Модуль проверки знаний команды по корпоративной базе знаний.</p> <p>HR</p>	<p>12</p> <p>Группировка полей</p> <p>Визуальное разделение полей в карточке CRM на смысловые блоки.</p> <p>UX</p>

Все 12 виджетов — бесплатно при покупке или продлении лицензии через INTOgroup. Без скрытых платежей и подписки.

О КОМПАНИИ

INTOgroup — российская аккредитованная IT-компания.

Работаем с 2021 года. Главный офис — Нижний Новгород, проекты ведём по всей России. Полный цикл от аудита до запуска и поддержки.

Мы официальный партнёр 1С-Битрикс, Битрикс24 и amoCRM. Работаем полным циклом — от аудита бизнес-процессов и проектирования решения до внедрения, обучения команды и технической поддержки после запуска.

Не пропадем после оплаты счёта: каждый клиент закреплён за менеджером, который знает конфигурацию его портала и держит контакт по всем задачам.

Партнёр 1С-Битрикс Партнёр Битрикс24 Партнёр amoCRM

Аккредитация Минцифры

01	Внедрение и настройка CRM	Битрикс24, amoCRM
02	Интеграция CRM с 1С	заказы, договоры, остатки, отгрузки
03	Корпоративные сайты и B2B-приложения	индивидуальная разработка
04	Интеграции с маркетплейсами и мессенджерами	кастомные сценарии

КОМАНДА НА ВАШЕМ ПРОЕКТЕ

<p>01</p> <p>CRM-аналитики</p> <p>Настраивают систему под бизнес-процессы заказчика. Проводят аудит, проектируют воронки, права, автоматизацию.</p>	<p>02</p> <p>Разработчики</p> <p>Создают виджеты, приложения и API-интеграции. Авторы пакета виджетов, который мы дарим клиентам.</p>	<p>03</p> <p>Служба поддержки</p> <p>Закреплённый менеджер и инженер. SLA по ответу в чате — до 30 минут в рабочее время.</p>
---	---	---

КАК ОФОРМИТЬ

Четыре шага от вопроса до запуска.

Без бюрократии: счёт и договор — в день обращения, активация лицензии — в день оплаты.

<p>01</p> <p>Согласуем тариф</p> <p>Помогаем выбрать «Стандартный» или «Профессиональный», срок и нужен ли Маркетплейс.</p>	<p>02</p> <p>Выставляем счёт</p> <p>Договор и счёт — в день обращения. Безналичная оплата от юр. лица или ИП.</p>	<p>03</p> <p>Активируем лицензию</p> <p>Активация в день поступления оплаты. Параллельно подключаем техподдержку.</p>	<p>04</p> <p>Запускаем работу</p> <p>Закрепляем менеджера и инженера, передаём пакет виджетов, согласуем первые задачи.</p>
---	---	---	---

ГОТОВЫ НАЧАТЬ

Подберём тариф и оформим сегодня.

Расскажите про задачи команды — поможем выбрать тариф, рассчитаем экономию и пришлём счёт на согласование в течение часа.

Запросить счёт → intogroup.pro

Альберт Сабитов
Business Development Manager · INTOgroup

AC

sales@intogroup.pro
+7 920 299-98-00
t.me/alsab95
intogroup.pro